Skillnest | FONDO 55+ | e)

Iniciativa plateada

Herramientas digitales para emprender

Transforma tu teléfono celular en el mejor aliado para tu negocio.

- 30 horas totales
- Programa 100% gratuito



Iniciativa Plateada 55+

Herramientas digitales para emprender

Transforma tu teléfono en tu mejor aliado

Programa
100% gratuito

Requisitos
Mayores de 55 años con smartphone

Modalidad
Online

Herramienta
Smartphone Android o iPhone

Producto Final
Kit Digital de Ventas

Enfoque
Práctico, gradual y acompañado



¿Qué lograrás en este programa?

Smartphone como herramienta de trabajo
Configura, organiza y usa tu celular para apoyar tu emprendimiento.

Clientes nuevos a tu alcance
Activa canales digitales, WhatsApp Business y publicaciones desde perfiles de negocio.

Contenido digital e IA aplicada
Crea fotos, textos, imágenes y publicaciones con apoyo de IA y validación ética

Venta segura y kit final
Aplica seguridad digital, medios de pago y presenta tu Kit Digital de Ventas.

Malla Curricular - Módulos de aprendizaje

Módulo 0
Introducción al programa y diagnóstico inicial

Personalización de tu móvil. Reglas clave para navegar por internet con total seguridad y sin riesgos.

Contenidos que se abordarán:
Presentación del programa y del Kit Digital de Ventas
Diagnóstico de habilidades digitales por competencia
Revisión inicial del smartphone y condiciones de uso

Módulo 1
Alfabetización digital aplicada al emprendimiento

Organización de contactos comerciales, archivos y correo electrónico para encontrar información clave en segundos.

Contenidos que se abordarán:
Configuración básica, accesibilidad, WiFi, datos móviles y seguridad de cuentas
Diferencia entre perfil personal y perfil de negocio en canales digitales
Instalación y uso inicial de WhatsApp Business, Facebook o Instagram

Módulo 2
Productividad digital desde el smartphone

Organización de información básica del emprendimiento directamente desde el celular para reducir dependencia del papel y mejorar el seguimiento de clientes.

Contenidos que se abordarán:
- Contactos de clientes y proveedores
- Notas de pedidos, productos, servicios o tareas pendientes
- Calendario, alarmas y recordatorios para seguimiento
- Fotos, carpetas, álbumes y registros simples de ventas o encargos

Módulo 3
Identidad y presencia digital del emprendimiento

Definición de la propuesta de valor, cliente objetivo, identidad visual inicial y canal digital prioritario para comunicar el negocio de forma clara.

Contenidos que se abordarán:
- Diferencia entre productos, servicios, beneficios y soluciones
- Descripción breve del emprendimiento y propuesta de valor
- Nombre, colores, estilo visual o imagen básica del negocio
- Selección del canal digital prioritario según tipo de emprendimiento

Módulo 4

Contenidos digitales e inteligencia artificial aplicada

Creación de materiales simples de promoción para productos o servicios, incorporando fotografía, textos de venta, publicaciones y apoyo de IA con revisión ética.

Contenidos que se abordarán:

- Fotografía o representación visual de productos y servicios
- Edición básica desde el celular: recorte, luz, contraste y selección de imágenes
- Textos de venta para WhatsApp, redes sociales o Marketplace
- Uso inicial de ChatGPT u otras herramientas de IA con Ficha de Validación Ética

Módulo 5

Comercio y ventas digitales desde el celular

Configuración de canales de venta y atención digital para gestionar consultas, responder a clientes, mostrar productos o servicios y publicar desde perfiles de negocio.

Contenidos que se abordarán:

- WhatsApp Business: perfil comercial, datos, horario, descripción e imagen
- Mensajes de bienvenida, ausencia y respuestas rápidas
- Catálogo simple de productos o servicios
- Publicación en Facebook, Instagram o Marketplace y seguimiento de clientes

Módulo 6

Seguridad digital y proyecto final: Kit Digital de Ventas

Aplicación de prácticas de seguridad comercial y consolidación del producto integrador del curso, demostrando el uso de herramientas digitales aprendidas.

Contenidos que se abordarán:

- Protección de datos personales y de clientes
- Contraseñas, estafas digitales, enlaces sospechosos y venta segura
- Medios de pago digitales, QR, links de pago y políticas básicas de cobro
- Presentación del Kit Digital de Ventas con sus componentes principales



Producto final del programa

Identidad del emprendimiento

Aprende a programar y unirte a reuniones virtuales para asesorar clientes o dictar clases particulares a distancia.

Contenido de venta

Fotos o representaciones visuales, mensajes de venta y publicación lista para compartir.

Canal digital activo

WhatsApp Business, red social o Marketplace preparado para atender y vender.

Seguridad y continuidad

Checklist de venta segura, uso ético de IA y plan simple de continuidad comercial.

¡El momento de actualizarse es ahora!

Los cupos online son limitados para garantizar atención personalizada a cada estudiante.
iniciativaplateada@skillnest.com
Escríbenos para consultar horarios, o recibir ayuda con tu inscripción.

Inscríbete en nuestra web, **haz click aquí**